

## Projet de levée de fonds – ORGANISME

Partie 1 : Conditions d'admissibilité			
La demande est faite pour aider un organ déficience intellectuelle ou d'autisme / T	nisme qui supporte la clientèle ayant un diagnostic de ED		
L'organisme offre ses services sur le terri Salaberry, Jardins de Napierville, Roussillo	itoire desservi par les MRC suivantes : Beauharnois- on, Vaudreuil et Haut-Saint-Laurent		
La levée de fonds doit servir un projet pr être faite pour plus de deux années consé	écis, et limité dans le temps (la même demande ne peut écutives)		
S'il est prévu que la levée de fonds soit re être proposé visant l'autonomie de l'orga	econduite d'année en année, un plan de transition doit nisme à long terme		
Partie 2 : Coordonnées			
Nom de l'organisme auquel seront versés le	s fonds amassés :		
Adresse :			
Ville :	Code postal :		
Site Internet :	_		
Direction de l'organisme :			
Nom :	Prénom :		
Courriel:	Téléphone :		
Titre :			
Responsable de la levée de fonds (si autre que la direction) :			
Nom :	Prénom :		
Courriel:	Téléphone :		
Lien avec l'organisme receveur :			



Partie 3 : Besoin			
Description du projet/besoin nécessitant	une levée de for	nds :	
Détail du coût du service requis (soumissi	on à fournir) :		
Partie 4 : Description de l'activité de levée	e de fonds		
Description de l'activité proposée :			
Début de l'activité de levée de fonds : Fin de l'activité de levée de fonds :			
Lieu de la tenue de l'activité (coordonnée	s complètes) :		
Combien de bénévoles avez-vous rejoint?	•		
Combien de participants prévoyez-vous?			
Y a-t-il un coût pour les participants? Si oui, quel est-il?	Oui	Non	Non-déterminé
De quelle façon prévoyez-vous amasser le	es dons (argent c	omptant, paiem	ent sécurisé, etc.)?
Quelles sont les dépenses liées à l'activité	<u> </u>		
Solliciterez-vous des commanditaires?			

Quels moyens seront utilisés pour faire la promotion de l'événement?



Partie 5 : Support demandé à la FRAS
Support organisationnel / logistique
Support financier
Autre:
Partie 6 : Plan de transition proposé (si levée de fonds annuelle)
Expliquez le plan de transition étudié pour que le projet de levée de fonds soit viable à long terme et que l'organisme arrive à devenir autonome pour les levées de fonds futures.
Partie 7 : Pièces justificatives jointes
Rapport annuel de l'organisme receveur
États financiers les plus récents de l'organisme receveur
Soumission concernant le service/besoin en lien avec la demande



## 

Veuillez noter qu'aucune analyse du dossier ne sera faite avant que toutes les pièces justificatives ne soient fournies.